



Sie sprudeln über vor Ideen? Bei DrinkStar können Sie Ihren Enthusiasmus in greifbare Erfolge verwandeln.

Die international tätige DrinkStar GmbH

- entwickelt komplette Produkt- und Marketingkonzepte für alkoholfreie Getränke und liefert dazugehörige Konzentrate
- bietet einen eigenen Vertrieb für die Getränkemarken **DEIT®**, **FRUCAFE®**, **FRU®**, **GRÖBI®**, **TRI TOP®** für Kunden im In- und Ausland
- ist Spezialist für Kaltentkeimung von Getränken (**Velcorin®**)

Wir suchen für das Vertriebsgebiet Deutschland im Rahmen einer Nachfolgeregelung einen engagierten und kompetenten

## reg. Key Account Manager LEH (m/w/d) Lizenzkundenbetreuer (m/w/d)

### Was Sie mitbringen sollten:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb oder eine abgeschlossene Ausbildung mit vergleichbarer Zusatzqualifikation
- Mindestens 2-3 Jahre Erfahrungen als Gebietsverkaufsleiter oder regionaler Key Account Manager sowie sehr gute Kenntnisse in den Handelsstrukturen und den Entscheidungswegen im LEH
- Erfahrung im Vertrieb von FMCG oder Getränken, idealerweise im AfG-Segment
- Sie sind ein echtes Vertriebstalent und haben mit Ihrer hohen Kundenorientierung und Ihrer Empathie ein ausgeprägtes Gespür für Gespräche und Situationen mit Handelspartnern
- Sie sind eine begeisterungsfähige Persönlichkeit, die mit Leidenschaft und Engagement zum Erfolg des Unternehmens beitragen möchte
- Sie bringen sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten mit, haben ein sicheres Auftreten und sind ein leidenschaftlicher Netzwerker
- Eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise ist für Sie selbstverständlich und sind daneben ein echter Teamplayer
- Sie haben eine hohe Bereitschaft für Reisen, um vor Ort unsere Markenpositionierung bei unseren Handelspartnern auszubauen und zu optimieren

### Was erwartet Sie?

- Erster Ansprechpartner für unsere bestehenden Lizenzkunden (Brauereien, Mineralbrunnen, Limonadenerzeuger) in unserem Vertriebsgebiet Bayern und Baden-Württemberg
- Verantwortung für die Betreuung von Handelskunden als regionaler Key Account Manager (KAM) mit der Perspektive mittelfristig das KAM im Zuge einer Nachfolgeregelung für ganz Deutschland zu übernehmen
- Vorbereiten und das Führen von Jahresgesprächen mit Leistungs- und Aktionsabsprachen sowie Koordination und Sicherstellung der entsprechenden Durchsetzung
- Distributionsausbau sowie die Verbesserung der Platzierung unserer Produkte und die Akquisition von Neukunden mit dem Fokus auf die Bereiche Lebensmitteleinzelhandel (LEH), Getränkefachmarkt
- Kundendatenpflege und Reporting von Kundeninformationen/-absprachen in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

### Was wir Ihnen bieten:

- Moderner Arbeitsplatz mit engagierten und motivierten Kollegen
- Betriebliche Altersversorgung
- Festanstellung im Außendienst
- Attraktives Fixgehalt mit variabler Prämie
- Kollegiales, familiäres Betriebsklima
- Firmenwagen und Smartphone, auch zur privaten Nutzung
- Möglichkeit des flexiblen Arbeitens von zu Hause

DrinkStar ist eine Tochtergesellschaft der Symrise AG, eines der weltweit führenden Duft- und Geschmacksstoffhäuser.

Ausführliche Informationen unter [www.drinkstar.de](http://www.drinkstar.de)

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**DrinkStar GmbH • Personalabteilung**  
Äußere Oberaustraße 36/5 • D-83026 Rosenheim  
Tel.: 0 80 31/24 34 - 69 • E-Mail: [bewerbung@drinkstar.de](mailto:bewerbung@drinkstar.de)

